

児童発達支援・放課後等デイサービス

【フランチャイズ事業のご案内】



『One step smile』のフランチャイズ事業とは

今、この時代は少子化と言われていますが、療育を必要としているお子様は年々増え続けています。

障がいのあるお子様が成長し、社会的に自立できるように支援することを「療育」と言います。そして療育を行う児童デイサービスが「児童発達支援」「放課後等デイサービス」です。

「発達障害の子をもつご家族」と「社会」との懸け橋になることができる非常に社会貢献性の高い事業です。

今後、日本の未来を担う子どもたちのために、そして療育を必要とするお子様がいらっしゃる皆様のために、ぜひあなたも一緒に取り組んで見ませんか？



< 会社概要 >

【社名】 エスエフ合同会社

【設立】 平成30年4月16日

【事業内容】

児童発達支援・放課後等デイサービス（直営店2店舗）
フランチャイズ事業（FC店4店舗）

弊社からご提案させていただく事業



- ① 児童発達支援
- ② 放課後等デイサービス

ではそれぞれどのような業態なのでしょうか。

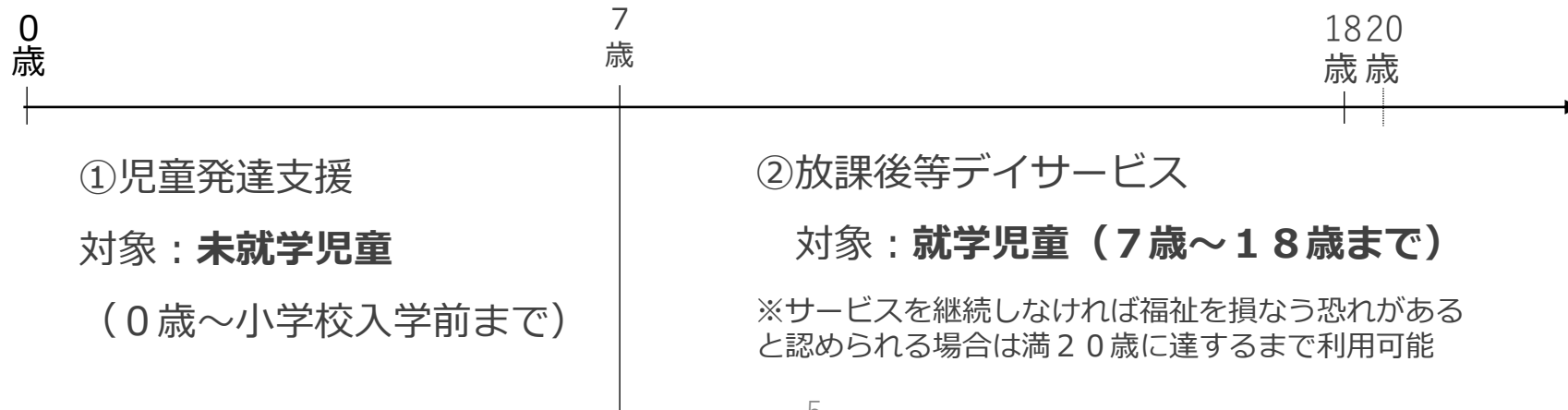
1.サービスの概要

☆ポイント1☆

元々「児童デイサービス」という1つの事業が、対象年齢によって2つに分かれたもの。
H24年施行の**児童福祉法**に基づく認可事業。売上の9割は**国保連**からの入金。

☆ポイント2☆

療育の必要性を認められた子どもが日常生活での基本的動作や知識技能を習得し、
集団生活に適応できるよう身体及び精神の状況、あるいは置かれている環境に応じ、
適切かつ効果的な支援および訓練を行う事業。

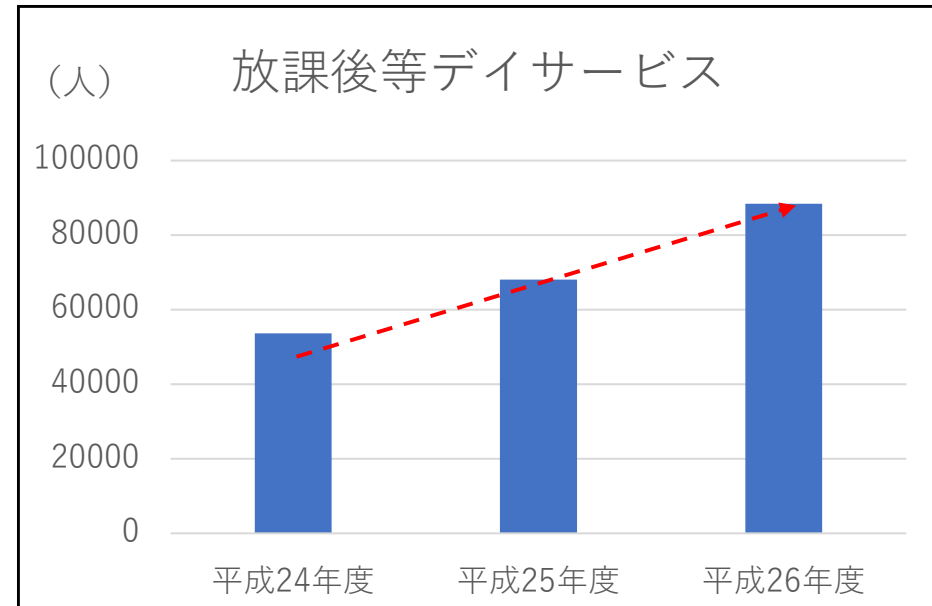
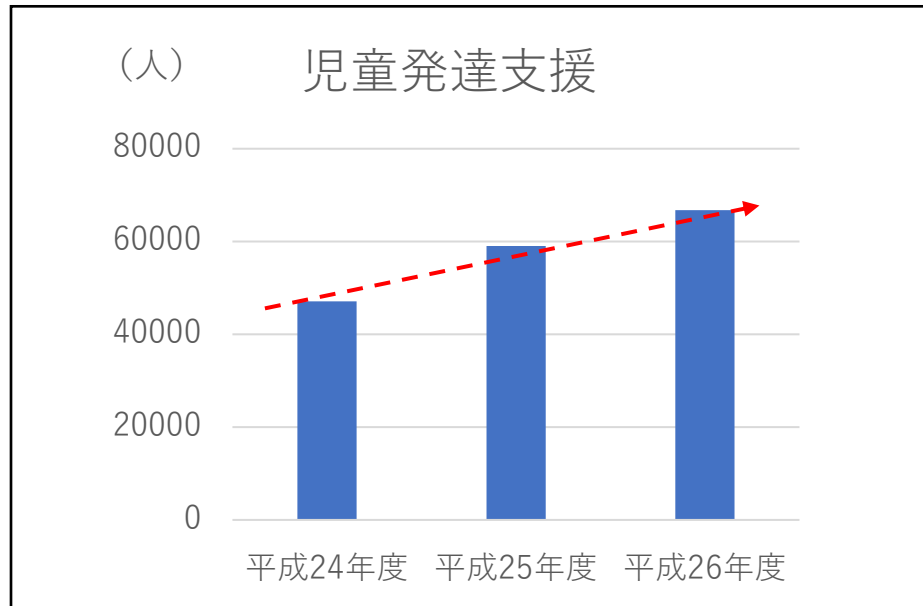
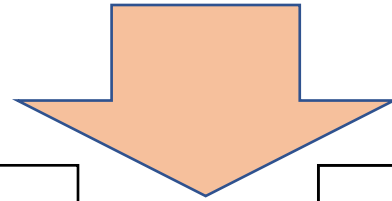


2.市場性

【対象者】

- 身体・精神・知的に障害のある児童（発達障害を含む）
 - その他、児童相談所、市区町村保健センター等により療育の必要性が認められた児童
- ※手帳の有無は問わない

※年々対象の児童は増え続けています



出典：国保連データより

3. 当事業の魅力

1. 社会貢献性

療育を必要とする子どもたちの支援だけでなく、
発達障害のあるご家族様も支える事業。
その社会貢献性の高さから、非常にやりがいのある事業。

2. 市場性

対象児童が年々増加しており、国も民間の参入を後押ししており、
今後さらなる拡大が見込める数少ない成長市場のひとつ。

3. 収益性

幅広い年代（0～最大20歳）が対象で利用期間が長く、顧客生涯価値の高い事業。
また利益率も高く、なおかつ売上の9割が国から入金されるため、
回収リスクも皆無である点も魅力です。

4. One step smileの強み



さまざまな運営の**業態を選択**できる

【例1】 児童発達支援・放課後等デイサービスの10人定員

※多機能型

【例2】 児童発達支援・放課後等デイサービスの20人(10+10)定員

【例3】 児童発達支援の10人定員

【例4】 放課後等デイサービスの10人定員

※地域のニーズや必要性によって教室の開業を決め、
稼働率のupを目指す

4. One step smileの強み



ロイヤリティの固定

◇売上が上がってもロイヤリティが固定の為、そのまま利益になる

◇ロイヤリティを他社と比べて見てください！！

	Aプラン	Bプラン
10人定員	16.5万円 (4.7%相当)	14万円 (4%相当)
20人定員	16.5万円 (2.3%相当)	14万円 (2%相当)

【例】 売上690万円 (20人定員：10+10 Bプランの場合)
One step smile：ロイヤリティ 16.5万円 (2.3%相当)
他社：ロイヤリティ 55万円 (8%相当の場合)



5. ご加盟プラン

初期投資総額 500万円～

(税別)

項目	Aプラン	Bプラン	備考
加盟金	0円	150万円	
開業サポート	50万円	50万円	職員研修・指定申請書類等
物件取得費	60万円	60万円	敷金・礼金・手数料等の目安
内装・設備工事費	260万円	260万円	10人定員の場合の目安
車両費	50万円	50万円	送迎車
什器備品	50万円	50万円	机・書庫等
求人費	50万円	50万円	広告宣伝費
			定額ロイヤリティ 【10人定員】 Aプラン：16.5万円 Bプラン：14万円 【20人定員】 Aプラン：16.5万円 Bプラン：14万円
合計	520万円	670万円	

※このプランはあくまでも目安であり、変動がございます

6.収益モデル

定員10名、30日稼働の場合（Bプランの場合）

※単位：万円

稼働率	50%	80%	100%
売上	172.5万	276万	345万
人件費	92万	92万	120万
家賃・光熱費	15万	15万	15万
諸経費	20万	25万	30万
ロイヤリティ	14万	14万	14万
営業利益	31.5万	130万	166万

◇ロイヤリティが固定の為、売上が上がればそのまま利益が上がる

※実績に基づいたシュミレーションであり、開業後の利益を確約するものではありません。

6.収益モデル

定員20名(10+10)、30日稼働の場合 (Bプランの場合)

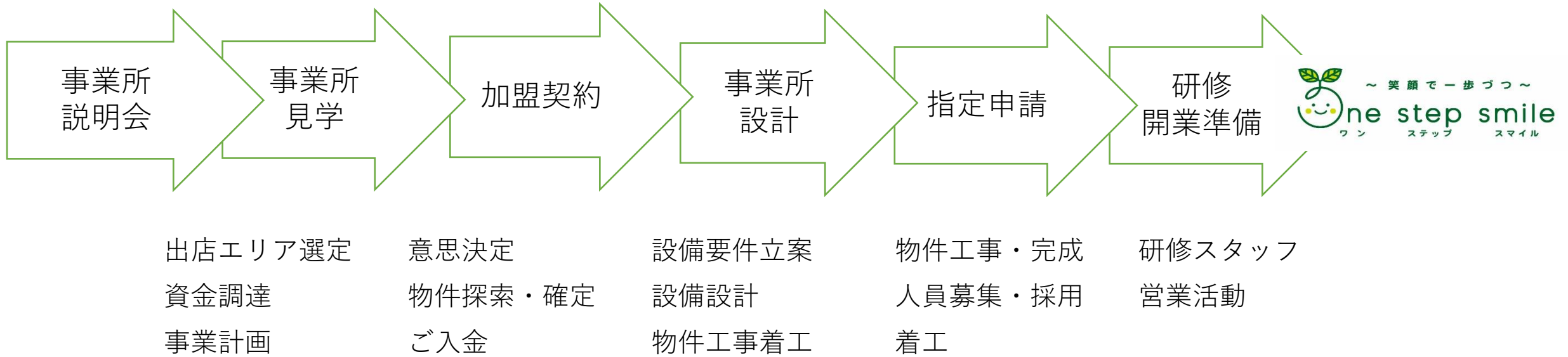
※単位：万円

稼働率	50%	80%	100%
売上	345万	552万	690万
人件費	120万	140万	160万
家賃・光熱費	30万	30万	30万
諸経費	25万	32万	40万
ロイヤリティ	14万	14万	14万
営業利益	156万	336万	446万

◇稼働率80%でも年間約3900万円の営業利益が見込めます

※実績に基づいたシュミレーションであり、開業後の利益を確約するものではありません。

7.開業までの流れ



大まかな流れは上記の通りですが、貴社のご状況により異なります。
詳細は個別にお打合わせさせていただきます。

8.個別説明のご案内

- ・ 「児童発達支援、放課後等デイサービス」事業や利用者層などの詳細
- ・ 児童発達支援、放課後等デイサービスの市場性
- ・ 資金調達の相談
- ・ 人材採用や育成について
- ・ 失敗事例、成功事例
- ・ シュミレーションではなく、直営店の実績の公開
- ・ 加盟プラン、加盟後の施設展開についてのご相談
- ・ 実店舗の見学

・・・等